

Die Kölner Verkehrs-Betriebe AG (KVB) gehört zu den größten Nahverkehrsunternehmen in Deutschland und betreibt als umweltfreundlicher Mobilitätsdienstleister den ÖPNV der Stadt Köln und der Region mit der Stadtbahn Köln und den städtischen Buslinien sowie die Kölner Seilbahn. Der Bereich Absatz ist verantwortlich für das Image, strategisches Marketing, Kundenkommunikation, Tarif und Vertrieb. Im Rahmen einer Nachfolge suchen wir die



Bereichsleitung Absatz

Ihre Aufgaben

- Wirtschaftliche und personelle Führung des Bereichs Absatz sowie langfristige, strategische Ausrichtung, Wahrnehmung der Unternehmerverantwortung
- Vertreten der Interessen der KVB AG und der Bereichsanforderungen
- Unterstützung des Vorstands bei der Festlegung und Weiterentwicklung der Unternehmensstrategie und der Umsetzung der Unternehmensziele
- Personalplanung, -auswahl und -entwicklung im Bereich, Führen von Mitarbeitendengesprächen
- Wahrnehmung der Fürsorge- und Betreuungspflicht für die ca. 124 Mitarbeitenden (ggfls. Leiharbeitende)
- Entwicklung des Produkt- und Dienstleistungsportfolios, Optimierung und Weiterentwicklung der Instrumente und Prozesse, einschl. der Aufstellung mittel- und langfristiger Konzepte in den Bereichen Image, strategisches Marketing, Kundenkommunikation, Tarif und Vertrieb, Weiterentwicklung von Kooperationsmodellen
- Durchführung oder Veranlassung von Ein-, Unterweisungen und Schulungen der Mitarbeitenden zu allen Themen der Arbeitssicherheit und des Umweltschutzes, die im Verantwortungsbereich zu beachten sind
- Planen, steuern und überwachen der Budgets, Kosten und Ergebnisse des Bereichs, kurz- und mittelfristige Finanzplanung
- Vertretung des Unternehmens in Organisationen und Gremien

Ihre Kompetenzen

- Erfolgreich abgeschlossenes einschlägiges Studium
- Langjährige Berufs- und Führungserfahrung im Absatz/Vertrieb des SPNV oder ÖPNV
- Digitalisierungserfahrung/Changemanagement, Innovationsfreude, Gespür für relevante Themen
- Erfahrung in diversen Gremien, auch mit politischer Besetzung
- Erfahrener Netzwerker auf Bundes- und Landesebene
- Hohes Maß an Empathie und die Fähigkeit, Menschen zu begeistern
- Ausgeprägte strukturierte Arbeitsweise, unternehmerische Denkweise
- Hohes Maß an Flexibilität, Belastbarkeit und Konfliktfähigkeit
- Argumentations- und Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Eigenständige Arbeitsweise, Selbstorganisation

Sie haben Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme zu der Personalberatung LAB & Company – Boris Lenz und Holger Kasper – sowie die Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail **bis zum 24. Mai 2026.**

LAB
ERFOLGSFAKTOR: MENSCH

- Kasper@LABcompany.net
- +49 211 159 799-16
- LAB & Company Düsseldorf GmbH
Hammer Straße 19 | 40219 Düsseldorf